

SEIML 企业库

为非上市公司、私有资本投资者、服务提供商和商业赋能者提供市场

seiml.com/ventures



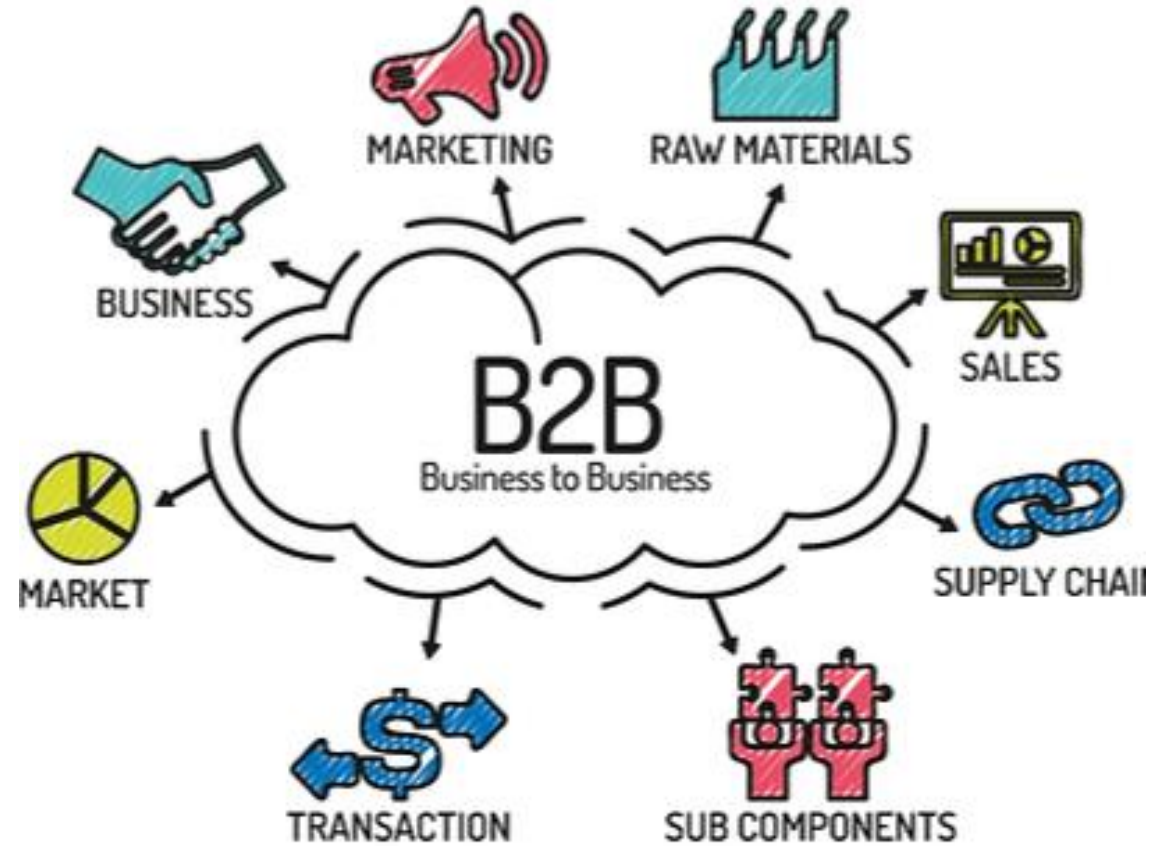
初衷

- 在公共资本市场工作了24年，然后担任12余、年的投资管理教授，我理解非上市公司(初创企业/中小企业)和私有资本投资者的“信息问题”
- 信息对于投资和管理企业都是至关重要，信息短缺分为两类：
 - 由于缺乏监管要求和资源短缺，非上市公司不会像上市公司那样，制作和披露信息
 - 通常由于规模较小，非上市公司往往是本地的，或至多是区域性的，如此便切断了远处的机会
- 然而公司财务和新公司对经济来说极其重要，解决这些“信息问题”无论是对公司还是整体经济，都是经济成功的一个关键挑战



我们的使命

- **SEIML企业库**的使命在于创建一个数字市场，在这里所有参与者都可以找到新的商业伙伴、客户、供应商、投资者，从而更成功地发展他们的业务
- 初创企业/中小企业依赖于其他组织来发展和壮大，包括：
 - 私有资本投资者(VC、PE公司)
 - 服务提供商(律师事务所、会计师事务所等)
 - 商业赋能者(孵化器、加速器等)
- 为了这个生态系统的壮大，我们需要一个可供高质量研究&内容和实体进行交互的平台——而提供这个平台是**SEIML企业库**的使命



商业重点

- 我们不限行业，覆盖所有非上市实体：
 - 初创企业和中小企业
 - 私有资本提供者
 - 商业赋能者(孵化器、加速器、基金等)
 - 服务提供商(律师、会计师等)
- 商业目标包括：
 - 寻找新的客户和市场来创收
 - 寻找新的供应商来增强能力
 - 寻找新的战略伙伴
 - 寻找新的私有资本投资者(对投资者而言，寻找新公司来投资)

如何运作

我们对初创企业/中小企业的采访涵盖以下主题:

- 创始人背景
- 公司背景
- 主要产品或服务的探讨
- 使用的技术
- 行业格局和竞争环境
- 面临的挑战和机遇





加入平台 的好处

- 公司或基金在平台上展示不收取费用,初创企业/中小企业的成长和壮大依赖于其他组织:
 - 它提供一个平台,可向日益增长的国际受众展示你的公司,并让他们了解公司重要活动的最新情况
 - 它能够构建一个进一步与公司、潜在投资者、客户和供应商接触的机会,对于基金来说,可触达潜在的投资机会和其他基金经理

联系我们加入平台

- 英语 – John D. Evans, 上海

john.evans@seiml.com

<https://www.linkedin.com/in/johndevanscfa/>



- 中文 – Jina Zhu, 上海

jina.zhu@seiml.com

<https://www.linkedin.com/in/jinazhu/>



- 意大利语 – Riccardo Campanile, 米兰

r.campanile@sigmaexperience.it

<https://www.linkedin.com/in/riccardo-campanile-70090ab/>

